



Mission Collective Automobile

Venez à la rencontre de vos futurs clients et partenaires !

29 novembre - 1er décembre 2023
En marge du salon de la sous-traitance automobile

Le secteur automobile au Maroc

Portée par l'arrivée du constructeur Renault en 2012 et suivi par l'implantation de PSA dont l'activité a démarré en 2019, l'industrie automobile est une des industries les plus dynamiques du Maroc.

Le secteur affiche un taux de croissance moyen de 5,7 % par an et est devenu en 2018 le 1^{er} secteur exportateur du Maroc, devant le secteur minier (exportations de phosphates).

Aujourd'hui, le Royaume est considéré comme une véritable plateforme pour la sous-traitance et la co-traitance industrielle dédiées à l'automobile.



CHIFFRES CLÉS DU SECTEUR

L'industrie automobile marocaine a enregistré une croissance remarquable au cours des dernières années. Ainsi, le Maroc est devenu le **1^{er} producteur de véhicules** en Afrique.

Le secteur s'est en effet distingué par l'implantation de **3 constructeurs automobiles** « Renault », « Stellantis », « NEO MOTORS, *marque 100 % marocaine* » et de **260 équipementiers** automobiles répartis sur **3 principales** régions du territoire : Tanger, Casablanca et Kénitra.

Le positionnement du Maroc en tant que plateforme de production et d'exportation d'équipements et de véhicules automobiles est conforté par les implantations de groupes étrangers tels que **GMD, HANDS, DICASTAL, JTEKT, ANTOLIN, VALEO, APTIV, YAZAKI, SEWS, SAINT-GOBAIN...**

Ces équipementiers opèrent autour de **9 écosystèmes**, à savoir : Câblage, intérieur véhicules & sièges, métal emboutissage, batterie, PSA, moteurs, Renault, Delphi et Valeo.



230 000
emplois créés



700 000
Capacité de production
par an



11 Mds EUR
chiffre d'affaires à
l'export en 2022



1^{er}
secteur exportateur du
Maroc



63 % du taux
d'intégration locale



Saisissez les opportunités réelles qu'offre le secteur...

Besoins en sourcing :

- Prestation logistique
- Formation
- Conception et réalisation de machines spéciales
- Outillages (injection plastique, emboutissage...)
- Ingénierie
- Moyens de contrôle
- Maintenance et implantation des moyens industriels
- Calibration des moyens de contrôle
- Pièces de rechange

Quelques projets industriels à venir :

- **LEONI** : construction d'une nouvelle usine à Agadir ;
- **SUMIMOTO** : mise en place de 9 nouveaux projets dans différentes régions du Royaume ; savoir : Rabat-Salé-Kénitra, Tanger-Tétouan-Al Hoceima et Casablanca-Settat ;
- **LEAR CORPORATION** : Construction d'une nouvelle unité industrielle dédiée à la production de faisceaux et câbles électriques ;
- **TE CONNECTIVITY** : Construction d'une nouvelle unité de moulage et assemblage de connecteurs ;
- **CITIC DICASTAL** : Construction d'une nouvelle usine de fonderie pour les jantes aluminium.



Un programme orienté Business

- **Jour 1**
 - Visite de site.
 - Rendez-vous préprogrammés avec les prospects intéressés par votre activité.
- **Jour 2**
 - Rendez-vous préprogrammés avec les prospects intéressés par votre activité.
- **Jour 3**
 - Rendez-vous préprogrammés avec les prospects intéressés par votre activité.





POURQUOI PARTICIPER ?

S'informer sur l'actualité de la filière

- Participer à l'événement incontournable de la filière automobile ;
- Présenter votre offre à des décideurs du secteur : Ministère, associations, constructeurs, équipementiers (rang 1 et rang 2), bureaux d'études et logisticiens présents ;
- Participer à la visite de site organisée ;
- S'informer sur l'actualité du secteur automobile au Maroc, découvrir les besoins du secteur et identifier ses opportunités ;
- Gagner en visibilité en rencontrant de nouveaux partenaires et clients ;
- Affirmer votre présence et vous faire connaître.

Faciliter votre prospection

- Faciliter votre prospection par des programmes de rendez-vous personnalisés avec des acheteurs, des donneurs d'ordres, des distributeurs/agents, etc.
- Initier des courants d'affaires en rencontrant de nouveaux partenaires locaux.

Qui sommes-nous ?

La CFCIM a pour mission d'accompagner et de conseiller les sociétés françaises et marocaines. Elle a développé un ensemble de prestations visant à apporter à ses membres les meilleures solutions liées au conseil et au développement des affaires.

Elle propose également des solutions adaptées en matière de formation grâce à son Campus et met à disposition des entreprises des formules locatives innovantes au travers de ses 4 parcs industriels.

La CFCIM est membre de la Team France Export en tant que représentant unique du service public Business France au Maroc. A ce titre, la CFCIM travaille conjointement avec le Service Economique de l'Ambassade de France, les CCEF et l'ensemble des CCI et organismes publics français.



3 000 entreprises
adhérentes



12 000 membres
actifs

90

événements
organisés par an

Bulletin d'inscription

(à remplir en majuscule et à envoyer par fax ou par e-mail)

Descriptif de l'offre	Tarif TTC
<p>Notre offre comprend :</p> <ul style="list-style-type: none"> Participation à la visite de site organisée <i>(pour un minimum de 6 sociétés inscrites)</i> Programme de rendez-vous qualifiés 	<p>2 300 EUR</p>

Date limite d'inscription : 20 octobre 2023

L'inscription est validée dès réception par la CFCIM du présent bulletin d'inscription dûment renseigné et du montant total de la prestation par virement bancaire :

Nom : CFCIM
 Banque : Société Générale
 Adresse : Agence Omar Slaoui
 N° de compte : 022 780 000 035 00 079555 83 74
 code swift : SGMBMAMC

Raison Sociale :

Adresse :

.....

Ville :

Représentant de l'entreprise :

Nom/Prénom :

Fonction

GSM :

E-mail :

Bon pour accord le / / 2023

Signature et cachet obligatoire



Quels sont les dispositifs de financement et d'accompagnement à l'export ?

Nombreuses sont les solutions d'aide à l'exportation destinées aux entreprises qui souhaitent développer leur activité à l'international :

- **BPI France Export** : Bpifrance, Coface et Business France ont noué un partenariat et créé le label « Bpifrance Export » qui permet à des entreprises sélectionnées de bénéficier d'un accompagnement personnalisé à l'international et d'une offre de financement adaptée.

bpifrance

Pour en savoir plus, contactez :

M. Mael MBAYE

Regional Manager - North Africa

+33 6 89 30 87 91

mael.mbaye@bpifrance.fr

Ou l'une des directions régionales de Bpifrance :

<https://www.bpifrance.fr/Contactez-nous>



- Les aides régionales :

Les régions proposent également plusieurs aides à l'export pour inciter les entreprises à se développer à l'international (subventions, accompagnement...)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Normandie](#)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Bretagne](#)



[Hub entreprendre - Accueil \(laregion.fr\)](http://laregion.fr)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Auvergne-Rhône-Alpes](#)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Pays de la Loire](#)



[Cliquez ici pour découvrir les solutions d'aides aux salons et à la prospection internationale proposées par la région Hauts-de-France](#)

Vos contacts privilégiés

Khadija EL IDRISSE

Responsable des Missions Collectives et Individuelles

TEAM FRANCE EXPORT

Tél. : +212 (0) 5 22 43 96 06

E-mail : kelidrissi@cfcim.org

Adresse : 15 avenue Mers Sultan
20130 Casablanca - Maroc

Afraâ SAMID

Chargée de la filière Industrie et Infrastructures

TEAM FRANCE EXPORT

Tél. : +212 (0) 5 22 43 96 22

E-mail : asamid@cfcim.org

Adresse : 15 avenue Mers Sultan
20130 Casablanca - Maroc



bpifrance

Cliquer ci pour découvrir les solutions de financements
et d'accompagnement de bpifrance



CFCIM – 15, avenue Mers
Sultan – Casablanca

Tél. : 00 212 5 22 20 90 90

Email : cfcim@cfcim.org

www.cfcim.org

